



**TRAGA SUA LOJA PARA O
GRUPO TMC**



**TRAGA SUA LOJA
PARA O GRUPO TMC**

Gestor de negócios:

Vagner Mota

Cel 21 969275813

Local:

Estrada da Cambotá, 54
Campo Grande



SOBRE NOSSA HISTÓRIA

Com quase 18 anos de investimento na marca, o Grupo TMC é uma das maiores referências em materiais de construção no Rio de Janeiro.

No Grupo TMC a sua loja terá mais visibilidade e força no mercado!

Amplie seu investimento, tenha lucros memoráveis, cresça conosco e vire um lojaço.



Tecnologias

Parceria com sistema de gestão comercial.



Suporte comercial

Guia de produtos, televendas e marketing.



Marketing

Suporte de marketing



Negociação

Acesso a fornecedores com descontos



Jurídico

Orientação jurídica



Taxas

As melhores taxas de cartão



QUAL O PERFIL DO LOJISTA TMC?

Pra você que tem uma loja no comércio varejista de material de construção ou quer empreender nesse ramo, você vai precisar ser **INOVADOR, ENGAJADO, ANALÍTICO, FOCADO, ANTENADO E MÃO NA MASSA.**



Investimento

Lojista a partir de R\$ 10 mil



Taxa de associado

Pagamento de 1,5 salário mínimo mensal R\$ 2277,00. Contrato de 2 anos.



Projeto

Layout da loja padronizado, setorizado, adaptável ao tamanho do estabelecimento com o nome da marca Grupo TMC. Custeado pelo lojista ou investidor.

COMPROMISSO DO GRUPO TMC COM OS LOJISTAS

Acompanhamento de todo o processo de migração e implementação do novo lojista no Grupo TMC

Reuniões trimestrais com todos os lojistas e visitas periódicas em cada loja.

01

Negociações com os fornecedores para garantir o melhor preço

02

Campanhas de marketing

03

Participação em eventos e workshops para oferecer tendências e novidades do setor





FATURAMENTO PROJEÇÃO E RETORNO

Pra você que tem uma loja no comércio varejista de material de construção, confira alguns fatores que são essenciais para o sucesso do seu negócio. Apontamos quais são os pontos que mais precisam de atenção, são recomendações práticas e dicas para melhorar o desempenho do empreendimento e aumentar as vendas e colher um bom rendimento.



1 Base

Posicionamento de mercado, gestão de produtos, controles financeiros, parcerias, relacionamento com o cliente.

Tenha gestão de processos, gestão de estoque, bom atendimento, organização da loja e uma ótima logística.

2 Retorno

A parceria do Grupo TMC com os fornecedores garante uma margem mais saudável e com isso um retorno financeiro melhor para as lojas.

